

Newsletter

Issue 8 April 11, 2014



[Страница 1](#)

[Группа ММК направит более 2 млрд руб. на решение природоохранных задач в 2014 г.](#)

[Страница 2](#)

[Ждет ли спотовый рынок металлов коррекция?](#)

[Платформа ё-мобиля передана](#)

[государству](#)

[Автономная парковка для автомобилей](#)

[будущего](#)

[Страница 3](#)

[Стальинвест провел конференцию](#)

[Страница 4](#)

[Компания Металл Профиль завершила поставки трёхслойных сэндвич-панелей на Кореновский молочно-консервный комбинат](#)

[К 2015 году стальной спрос в Саудовской Аравии достигнет 26 млн. т](#)

[Начало строительства метзавода POSCO в Индии вновь откладывается](#)

[Страница 5](#)

[Novelis расширит выпуск проката в](#)

[Германии](#)

[Экспорт алюминия снизился и подешевел](#)

[Магнитка переходит на «умную](#)

[экономику»](#)

[Страница 6](#)

[УК Лысьвенская металлургическая компания подвела итоги производства продукции за 1 кв. 2014 г.](#)

[На ЧерМК открылась межотраслевая школа специалистов по производству холодного проката](#)

[Страница 7](#)

[В 2014 году видимое мировое потребление стали возрастет на 3,1%, в 2015 году – на 3,3% - Worldsteel](#)

[Мобилизационный сценарий для экономики](#)

Группа ММК направит более 2 млрд руб. на решение природоохранных задач в 2014 г.

Генеральный директор ОАО «ММК» Павел Шияев утвердил Экологическую программу Группы ММК на 2014 год. Всего Экологическая программа на 2014 год предусматривает выполнение 63 мероприятий на общую сумму около 2035 млн рублей, из которых 1898 млн рублей будет направлено на экологические мероприятия самого Магнитогорского металлургического комбината, а 137 млн. рублей - на природоохранные мероприятия в обществах Группы ММК.

В числе крупнейших мероприятий по охране атмосферного воздуха - реконструкция сероулавливающих установок в горно-обогатительном производстве, а также реконструкция цикла охлаждения коксового газа блока № 1 в коксохимическом производстве комбината, строительство аспирационных установок в доменном цехе. Общая стоимость реализации 23 мероприятий, направленных на модернизацию

действующих пылегазоулавливающих установок, сокращение выбросов и поддержание технических характеристик источников выбросов загрязняющих веществ в атмосферу составит почти 1,4 млрд рублей.

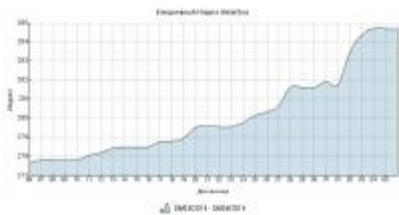
Кроме того, около 280 млн рублей в 2014 году будет направлено на реализацию мероприятий по реконструкции действующих систем оборотного водоснабжения, сокращению сбросов загрязняющих веществ в водные объекты и поддержанию эффективности работы водоохранных сооружений. Крупнейший водоохранный проект - строительство комплекса по обезвоживанию конвертерных шламов кислородно-конвертерного цеха.

Также Экологической программой предусматривается утилизация в течение года 11 млн тонн текущих и отвалных металлургических шлаков с целью

получения товарной продукции и использования шлаков для горно-технической рекультивации отработанных карьеров. Планируется рекультивация более 200 гектаров нарушенных земель.

В целом Экологическая программа направлена на выполнение требований законодательства России в области охраны окружающей среды и международного стандарта ISO 14001:2004, повышение экологической безопасности производственных процессов компании. Программой предусматривается реализация различных мероприятий по снижению сбросов и выбросов загрязняющих веществ в водные объекты и атмосферу, утилизации промышленных отходов, благоустройству территории и рекультивации земель. Источник: ИИС «Металлоснабжение и сбыт»

Ждет ли спотовый рынок металлов коррекция?



За прошедшую неделю Индекс Metalsea вырос на 3,1 пункт (+1,1%) и закрепился на уровне 284,7. Индекс Metalsea достиг максимального значения прошлого года, зафиксированного 16 сентября, и превысил уровень начала 2014 года на 3,3%.

По итогам прошлой недели нефть потеряла около \$1 и зафиксировалась в районе \$107 за баррель (Brent). Индекс РТС за неделю вырос на 4% и вернулся к значению 1234. Рубль за прошедшую неделю незначительно прибавил (+0,3%) и вернулся к уровню 41,42 рублей за бивалютную корзину. С начала 2014 года рубль ослаб по отношению к бивалютной корзине на 8,3%.

Американские рынки упали на распродаже бумаг ИТ сектора. Цены на заготовку

продолжают медленный рост.

Особыми событиями прошлая неделя не отметилась, но кое-что все-таки произошло. Во-первых, руководство ЕЦБ заявило о готовности включить печатный станок, если угроза дефляции достигнет критических значений. Во-вторых, в Брюсселе прошла манифестация против режима жесткой экономии, в которой приняли участие около сорока тысяч человек. Также можно обратить внимание на крупнейшую забастовку служащих авиационных компаний в Германии, парализовавшей работу крупнейшего аэропорта на целых три дня. Все эти факторы показывают, что несмотря на прошедшие годы после кризиса ситуация радикально не изменилась. Людям надоело слушать обещания, затягивать пояса и бездействовать. Социальная активность уже проявляется в смене правящих партий, но это только начало.

В России улеглись страсти по Крыму, в рабочее русло перешли задачи поставленные западом, как то создание национальной платежной системы, переход на расчеты в рублях и пр. Ситуация на Украине развивается в

заданном направлении, можно даже сказать в западном. А России теперь на многие годы определен вектор развития – диверсификация торговых отношений, максимизация автономности, гонка вооружений, расширение регионов присутствия, развитие своих территорий, рост влияния во всех регионах мира и т.д. и т.п. Что и говорить, без стресса нет прогресса.

На спотовом рынке металлопродукции нарисовалась проблемка. Причем нарисовалась буквально, в виде еженедельного графика Индекса Metalsea. Такой резкий взлет, по техническому анализу, может говорить о ближайшей коррекции. И фундаментальные факторы говорят о том же – рубль крепнет, а рыночный спрос неадекватен росту цен. Похоже, нас действительно ждет коррекция. Скорее всего, она будет более плавной, но и более долгой. Первые признаки можем увидеть уже в конце апреля. Жаль, а как хорошо все начиналось. Источник: Metalsea

Платформа ё-мобиля передана государству

Группа ОНЭКСИМ сообщила о заключении с Государственным Научным Центром РФ «Научно-исследовательский автомобильный и автомоторный институт» (далее «НАМИ») соглашения о передаче основной технической документации по платформе представленного летом 2013 года в Санкт-Петербурге ё-мобиля в безвозмездное пользование. Результатом трехлетней работы команды ё-АВТО стали одно из лучших в мире решений по электрической трансмиссии, реализация новейших разработок по суперконденсаторам, создание оригинальной конструкции кузова с использованием современных материалов.

«Все технологические решения, которые удалось разработать нашей команде и которые были подтверждены в финальном

прототипе, представленном прошлым летом, были высоко оценены отраслевыми специалистами. У нас был ряд предложений от зарубежных компаний о приобретении проекта и его отдельных разработок. Но сегодня с учетом новых экономических реалий платформа ё-мобиля может и должна быть использована в другом направлении: мы давно работаем с НАМИ и понимаем, что с учетом большого числа разнообразных проектов этого института, наши разработки могут получить более широкое применение в дальнейшем развитии как отечественного легкового, так и грузового и общественного транспорта», - заявил генеральный директор ё-АВТО Андрей Гинзбург.

«В текущей экономической ситуации, на фоне резкого ослабления конъюнктуры

автомобильного рынка, реализовать проект производства автомобиля на заявленных условиях с прибылью стало невозможно. Это вызвано, в первую очередь, ростом капитальных и операционных расходов в результате укрепления курса евро и вытекающего отсюда неизбежного повышения конечной цены автомобиля. На фоне резко падающего спроса на рынке мы также не видим перспективы продать количество автомобилей, предусмотренное проектом и необходимое для самоокупаемости. Все это, а также усложнение и заметное удорожание заимствований отрицательно повлияли на фундаментальные финансовые показатели проекта», - прокомментировал соглашение генеральный директор Группы ОНЭКСИМ Дмитрий Разумов. Источник: ИИС «Металлоснабжение и сбыт»

Автономная парковка для автомобилей будущего

Электромобили открывают перспективу для поддержания экологически устойчивой транспортной системы в будущем. Но у современной технологии пока есть существенные ограничения, такие как сниженный запас хода и длительное время, необходимое для подзарядки. Таким образом,

электромобили сегодня не являются реальной альтернативой традиционным машинам при поездках на дальние расстояния. Именно поэтому ученые продолжают искать новые подходы, сочетающие не только возможности поездок на близкие и дальние расстояния, но и использования общественного и

личного видов транспорта. Одна из таких концепций в настоящее время разрабатывается командой исследователей из ETH Zurich и университетов Брауншвейга, Оксфорда и Пармы, совместно с промышленными партнерами Bosch и Volkswagen AG. Проект, который финансируется ЕС,

получил название «V-Charge» («valet parking and charging») и представляет мир, в котором люди путешествуют на длительные расстояния с помощью хорошо развитой междугородней транспортной сети, а затем пересаживаются на комфортабельные электромобили, чтобы добраться от железнодорожного вокзала до дома. Для этой концепции ученые разрабатывают автостоянки «V-Charge park & ride», где полностью автоматизированные электромобили смогут проехать к станции подзарядки или парковочному месту. Для того чтобы отправить свой автомобиль на подзарядку, нужно будет просто использовать приложение на своем смартфоне. Как только электромобиль полностью зарядится, его можно будет также легко вызвать через приложение, чтобы он подъехал к определенному месту.

Автомобили избегают столкновений

Проект был запущен в июне 2011 года и достиг важной точки развития 2 апреля 2014, когда разработчики представили последнюю версию системы полностью автоматизированного вождения и парковки в гараже Bosch в аэропорту Штутгарта. Они успешно продемонстрировали, как полностью автоматизированный парковщик электромобиля работает от приложения на смартфоне. После получения сигнала автомобиль подключается к серверу в гараже, определяет положение свободного парковочного места, а затем приезжает на это место. Если другое транспортное средство пересекает траекторию движения, электромобиль либо останавливается, чтобы пропустить его, либо совершает маневр, чтобы

избежать столкновения.

Объединение опыта для поиска экономически эффективных решений

Использование GPS для обнаружения других автомобилей внутри гаражей в данном случае не представляется возможным, поскольку здание препятствует спутниковым сигналам. Вместо этого ученые разработали систему на основе камер, которая опирается на совместную командную экспертизу в областях робототехники и дистанционного зондирования окружающей среды. Первым делом транспортное средство должно подключиться к инфраструктуре парковочного гаража и скачать специальную карту для определения своего точного месторасположения. Карта содержит описание окружения, специально предназначенное для использования с датчиками камеры. Транспортное средство может определить свою позицию путем сравнения данных, собранных с собственной камеры в любой момент времени, с данными на карте.

Любое препятствие обнаруживается стереоскопической камерой, а затем либо признается неподвижным, либо определяется как еще один движущийся участник трафика. Несколько раз в секунду автомобиль пересчитывает оптимальную последовательность маневров, которые позволят ему избежать статических и динамических объектов.

Цель разработок состоит в том, чтобы сделать описанные функции рентабельными для рынка и интегрировать их в серийное производство в ближайшем будущем. Именно поэтому инженеры сознательно

избегали использования сенсорных систем, которые не подходят для серийного производства. Вместо этого они работают с оборудованием, которое уже доступно на сегодняшний момент, в том числе ультразвуковыми датчиками и стереоскопическими камерами, которые используются в системах помощи водителю при парковке и системах экстренного торможения.

Окончание проекта запланировано в 2015 году, и команда будет продолжать совершенствовать все особенности системы. Одним из главных аспектов является точность маневров парковки. С целью осуществления автономной подзарядки, электромобилям будущего придется с особой точностью подъезжать к зарядным станциям. Надежная навигация является еще одним важным направлением работы проекта. Необходимо обеспечить гарантии, что транспортное средство сможет справиться с любой ситуацией при движении, которая может возникнуть в условиях низкого освещения, тяжелого трафика, при котором движение других транспортных средств контролируется вручную, и в зонах с пешеходным движением.

V-Charge является совместным исследовательским проектом, который координируется ETH Zurich при участии университетов Брауншвейг, Оксфорд, и Парма вместе с Bosch и Volkswagen AG. Проект получает финансирование от Седьмой Рамочной Программы ЕС для Исследований (V-Charge, номер проекта 269916) и имеет общий бюджет 5 630 000 евро. Реализация проекта проводится с 1 июня 2011 года по 30 сентября 2015. Источник: ИИС «Металлоснабжение и сбыт»

Стальинвест провел конференцию

2 апреля в рамках международной выставки MosBuild 2014, проходившей с 1 по 4 апреля 2014 года в Экспоцентре (Москва), Стальинвест провел конференцию «Комплексная эффективность проектирования, строительства и эксплуатации зданий различного назначения». Среди участников конференции были ведущие российские строительные компании, проектные организации, компании по продаже стройматериалов, инвесторы. На конференции были представлены новые решения, продукты, опыт и технологии, в том числе применяемые на заводах компании «Стальинвест». Вел конференцию генеральный директор С.Масленников. Особый интерес участников вызвали темы, посвященные полнокомплектным зданиям, практике комплексного проектирования, пожарной безопасности, качеству стен и кровли из сэндвич-панелей.

Докладчики, среди которых были ведущие специалисты компании «Стальинвест» и приглашенные эксперты, в своих выступлениях широко осветили преимущества, которые выбирают клиенты компании «Стальинвест»: индивидуальные сервисы, широчайшие возможности производства и выбора решений, современные технологии и поддержка заказчика на всех этапах. Была подробно рассмотрена применяемая в Стальинвесте система комплексного проектирования, продемонстрированы возможности оптимизации, ускорения, взаимодействия с заказчиком на примере конкретных проектов. Такой подход к проектированию экономит время, нервы и деньги заказчиков на всех этапах – от производства до эксплуатации зданий.

Были даны подробные рекомендации заказчикам по выбору и применению сэндвич-панелей, контролю качества и

технологии, по особенностям этого, уже популярного продукта. Эта информация основана, в том числе, и на собственном опыте компании «Стальинвест», которая уже более 10 лет строит и эксплуатирует свои производственные здания. Было подчеркнuto, что только комплексный подход: проектирование, производство, технология монтажа и правильная эксплуатация делает сэндвич-панели по-настоящему эффективным и теплосберегающим решением.

В настоящее время «Стальинвест» - это не только производство и продажа отдельных компонентов для строительства: профнастила и кровельно-фасадных материалов, сварной балки, базальтовой теплоизоляции и сэндвич-панелей. «Стальинвест» - это поставщик полнокомплектных зданий, обладающий мощным высокотехнологичным проектным и производственным потенциалом,

современными лабораториями, применяющий сертифицированную на соответствие международным стандартам систему менеджмента качества, способный решить весь комплекс проблем заказчика – от выбора проекта до поставки готовых элементов зданий и их монтажа

на стройплощадке.

Приглашенный эксперт профессор Александр Алексеевич Дайлов в своем докладе ответил на острый вопрос: «Почему пожар везде один, а противопожарные нормы у нас и в Европе

разные?» Ответы на этот и многие другие важные для себя вопросы получили более 100 специалистов строительной отрасли, присутствовавших на конференции. Источник: ИИС «Металлоснабжение и сбыт»

Компания Металл Профиль завершила поставки трёхслойных сэндвич-панелей на Кореновский молочно-консервный комбинат

В марте 2014 г. Компания Металл Профиль завершила поставки трёхслойных сэндвич-панелей на Кореновский молочно-консервный комбинат. Помещения, где предусмотрены моечные процессы, оснащены перегородками из сэндвич-панелей Sterilium. Последние разработаны специально для объектов с повышенными требованиями к чистоте и гигиене.

Внешняя облицовка Sterilium выполнена с применением усовершенствованного покрытия Advantica L Control. Плёнка-ламинат из ПВХ, которая наносится на стальную поверхность, делает ограждающие конструкции абсолютно гладкими, бактериологически нейтральными и помогает сохранить первоначальный вид в течение минимум 15 лет. Сэндвич-панели не абсорбируют запахи и выдерживают широкие температурные колебания.

«Стены для чистых производств должны быть максимально гладкими, ни в коем

случае не шершавыми, чтобы исключить рост на их поверхности колоний микроорганизмов, – объясняет Людмила Чурмасова, профессор и заведующая кафедрой Московского государственного университета пищевых производств, кандидат технических наук. – Такие же стены нужны и для регулярной (и достаточно частой) санитарной обработки помещений».

В качестве моющих и дезинфицирующих средств на предприятии применяются концентрированная каустическая сода NaOH, азотная кислота HNO₃, моющий раствор кислоты и рабочий раствор (едкое коррозионно-активное вещество второго класса опасности).

«Столь агрессивную среду может выдержать не каждый материал. Например, нержавеющая сталь тяжело очищается и подвержена образованию налёта на поверхности, – комментирует Сергей Якубов, руководитель департамента фасадных систем и

ограждающих конструкций Группы компаний Металл Профиль, лидирующего российского производителя фасадных и кровельных систем. – Благодаря антикоррозийным свойствам сэндвич-панелям Sterilium не страшны ни частые мойки, ни воздействия химических соединений. А специальная поверхность легко очистится от любых загрязнений».

Кореновский молочно-консервный комбинат – один из лидеров молочного рынка Южного федерального округа России. Ассортимент продукции включает сгущённое молоко и цельномолочные продукты (молоко, кефир, сметана, творог, сливочное масло, глазированные сырки, мороженое и т.д.). В настоящее время завод перерабатывает более 70 тыс. тонн молока в год. На новом предприятии будет производиться мороженое. Начало эксплуатации запланировано на конец мая этого года. Источник: ИИС «Металлоснабжение и сбыт»

К 2015 году стальной спрос в Саудовской Аравии достигнет 26 млн. т

Саудовская Аравия становится одним из наиболее предпочитаемых направлений для поставок металлопродукции благодаря росту в строительном секторе и повышению стального спроса.

В настоящее время из всех строительных проектов в районе Персидского залива, запланированных на ближайшие 5 лет, 33% реализуют саудовские инвесторы. В целом в сферу инфраструктуры планируется вложить приблизительно

\$400 млрд.

Поэтому на саудовском рынке значительно возрастет спрос на сталь. Ожидается, что потребление металлопродукции достигнет 26 млн. т к 2015 году.

Как сообщалось, согласно отчету Saudi Arabia Steel Industry Forecast 2017, в течение 2013-17 годов потребление стали в Саудовской Аравии будет ежегодно

расти на 11,7%. При этом, металлургическая отрасль страны критически зависима от импорта. В частности, более половины стального потребления покрывается за счет внешних поставок.

По данным World Steel Association, в 2013 году Саудовская Аравия нарастила выплавку углеродистой стали на 2,9%, до 5,352 млн. т. Источник: ИИС «Металлоснабжение и сбыт»

Начало строительства метзавода POSCO в Индии вновь откладывается

Южнокорейскому сталелитейному гиганту POSCO вновь придется отложить начало строительства метзавода в индийском штате Одиша (Odisha), поскольку правительство региона не смогло

провести демаркацию земельных участков под железорудный рудник Khandadhar, который необходим компании как сырьевая база для будущего метпредприятия.

Так, в начале апреля в Министерство горнорудной промышленности Индии поступил ответ от властей штата по поводу выделения земли под Khandadhar в рамках выдачи лицензии POSCO на

добычу железной руды. В частности, местные власти утверждают, что не смогли провести разграничение между зарегистрированными и незарегистрированными участками.

Согласно индийскому законодательству, на зарегистрированных участках инвестор может вести коммерческую деятельность, тогда как для незарегистрированных требуется отдельное разрешение регуляторных органов для их

использования.

Напомним, что в январе премьер-министр Индии Манмохан Синг (Manmohan Singh) и Президент Южной Кореи Пак Кын Хе (Park Geun-hye) достигли договоренности об ускорении выдачи разрешительной документации на строительство сталеправильного комплекса POSCO. Последняя преграда - выдача разрешения на переработку железной руды - находилась на финальной стадии.

Напомним, что возведение меткомбината отстает от графика на девять лет в связи с бюрократическими проволочками и протестами местных фермеров. Стоимость проекта в 2005 году, когда POSCO подписала соглашение, оценивалась в \$12 млрд.

Проектная мощность предприятия составляет 12 млн. т стали в год, первая стадия - 8 млн. т. Источник: Indian Express

Novelis расширит выпуск проката в Германии

Корпорация Novelis провела торжественную церемонию закладки первого камня в фундамент будущей линии по финишной обработке плоского алюминиевого проката на заводе Nachterstedt (Германия).

Инвестиции Novelis в расширение

производства алюминиевого проката автомобильного назначения на предприятии составят 62 млн евро. В результате его мощности вырастут на 120 тыс. т.

На сегодняшний день в Novelis ожидают, что спрос на алюминиевый прокат для

нужд автомобильной индустрии в Европе будет ежегодно увеличиваться на 15%, поскольку автоконцерны фокусируют свои усилия на создании машин с низким расходом топлива и эмиссией углекислого газа в атмосферу. Источник: ИИС «Металлоснабжение и сбыт»

Экспорт алюминия снизился и подешевел

Российский экспорт алюминия в январе-феврале 2014 г. составил 399 тыс. т, что на 21,3% меньше аналогичного показателя 2013 г. (506,8 тыс. т), сообщает

Федеральная таможенная служба России.

Стоимость поставок равнялась \$786,4 тыс. против \$1,002 млн годом ранее.

Экспорт алюминия в страны дальнего зарубежья осуществлен в размере 386,7 тыс. т, в страны СНГ - 12,3 тыс. т. Источник: Прайм

Магнитка переходит на «умную экономику»

Сегодня заместитель генерального директора по финансам и экономике ММК Сергей Сулимов представил предварительные итоги проекта «Электронная Магнитка». Разумеется, за последние 10 лет все цеха и производства ММК глубоко автоматизированы. Но этот проект сарегировал целый ряд экспериментальных идей из IT-сферы и постиндустриальной экономики — к счастью, в Магнитогорске сильная школа IT. Так, основным партнером ММК по внедрению ряда инновационных решений выступает местная компания Аусферр, с которой ММК длительное время работает по производственным системам. То есть предпочтение при реализации программы отдается традиционным партнерам и подрядчикам.

Первым шагом «Электронной Магнитки» стало внедрение «единой карты работника ММК»: функционал обычной зарплатной банковской карты настолько расширился, что с ней не только можно пообедать в столовой, получить услуги в медсанчасти, купить товары со скидкой в магазине, но и пройти через проходную комбината, войти в свой кабинет или залогиниться в своем компьютере. По сути, банковская карта стала ключом ID работника, электронным паспортом сотрудника ММК, где «защиты» все данные о сотруднике и все его права.

Партнером выступает Кредит Урал Банк (входит в Группу Газпромбанка).

Приложения этого проекта создают мобильность и для сотрудников, и для руководителей. Глобально этот проект делает доступным для руководителей комбината абсолютно все производственные данные за каждый месяц — в привязке к плану и другим показателям. При этом основные оперативные и сводные показатели доступны на планшете, вернее, на всех возможных мобильных устройствах: iPhone, iPad, iPod Touch, устройства на базе OS Android. Уровень скорости получения информации и глубины этой оперативной информации резко возрастает — для принятия управленческих решений уже не надо собирать информацию по длинной цепи и устраивать многочасовые совещания.

Для клиентов приложения позволяют оперативно видеть процесс производства, исполнение заказа, отгрузку, посмотреть характеристики качества, отследить сертификаты и платежные документы. Информация для клиента весьма детальна — вплоть до химсостава при варке стали. И так — по каждому переделу. Клиент видит в режиме онлайн всю цепь прохождения своего заказа:

состояние отгрузки, платежи, нахождение заказа на переделе и прочее. Это важно для долгосрочной работы с ключевыми клиентами — трубниками, например, для которых важен качественный состав штрипса. Такая клиентоориентированная мобильность, по мнению Сергея Сулимова, повышает открытость и уровень доверия во взаимоотношениях контрапартнеров.

Проект предусматривает и повышение мобильности персонала: для каждого сотрудника доступны новости, личная информация, справки, расчетный листок, форум и прочее. С помощью мобильного устройства сотрудник может получить задание на смену и сделать отметку о выполнении, проконтролировать местоположение с использованием электронных меток и т. д. Проект обеспечивает также оперативный обмен внутренними документами в электронном виде и контроль их прохождения, согласования и выполнения.

Следующий этап «Электронной Магнитки» - «BigData.», хранилище технологических данных, запись всех событий и параметров с каждого агрегата и по каждой единице продукции, прогнозирование поведения агрегатов. Это позволяет быстро анализировать

информацию о производственных параметрах, улучшать качество их работы и прогнозировать предупредительные ремонты. Инновационные технологии сильно помогают и в комплексной автоматизации склада: штрих-коды и специальные метки для сыпучих материалов позволяют полностью учитывать расходование материалов на складских мощностях.

На ММК насчитывается более 2 тыс. производственных цепочек. Раньше длительность расчета одного варианта плана на месяц с учетом логистики,

закупок, сбыта, плана ремонтов занимала 48 часов. Теперь время расчета оптимизированной производственной программы ММК сократилось до 1,5 часа. Примерно два года назад на ММК стартовала реализация оперативно-календарного планирования производства ММК, которое позволяет увидеть фактические плавки, простои и сопоставить их с запланированными. Один из подразделов программы позволяет анализировать влияние рисков на основные параметры бюджета ММК.

«Цифровая Магнитка» – это применение

продвинутой бизнес-моделей в традиционной капиталоемкой металлургии. Бюджет программы составляет порядка \$10 млн. Для реализации внутри комбината создана специальная лаборатория «ITBrain», нацеленная на перенос инновационных технологий из других сфер в металлургию. В сущности, в этом и состоит одна из ключевых задач: трансфер идей, разработок и решений из передовых технологичных отраслей в консервативную металлургию. Источник: ИИС «Металлоснабжение и сбыт»

УК Лысьвенская металлургическая компания подвела итоги производства продукции за 1 кв. 2014 г.

В 1-м квартале 2014 года ЗАО «Лысьвенский металлургический завод» (г. Лысьва, Пермский край), на 32,6% увеличил объем производства металлопроката с защитными покрытиями по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. При этом, производство окрашенного проката возросло на 50,2%, производство оцинкованного проката для

изготовления деталей автомобилей уменьшилось на 12,4% из-за снижения национальными производителями объемов выпуска машин.

Увеличения объемов производства металлопродукции удалось достичь в процессе реализации принятой программы повышения эффективности

текущей деятельности завода за счет возросшей интенсивности работы технологических линий (максимальная загрузка оборудования, снижение простоев, повышение выхода годной продукции), а также обеспечения реализации всего объема произведенного металла.

Наименование	Ед. изм.	1 квартал 2014 года	1 квартал 2013 года
Прокат ЭЦ	т	7 349	8 390
Прокат ЭОЦ	т	4 328	4 273
Прокат ЭОЦП(п)	т	43 621	29 039
ИТОГО	т	55 298	41 702

ЭЦ - электрооцинкованный холоднокатаный прокат для автомобильной промышленности; ЭОЦ - электрооцинкованный холоднокатаный прокат для строительства; ЭОЦП(п) - электрооцинкованный холоднокатаный прокат с полимерными

покрытиями. Источник: ИИС «Металлоснабжение и сбыт»

На ЧерМК открылась межотраслевая школа специалистов по производству холодного проката

На Череповецком металлургическом комбинате, одном из крупнейших интегрированных заводов по производству стали в мире, (входит в дивизион «Северсталь Российская сталь») открылась межотраслевая школа специалистов по производству холодного проката, организованная ООО «Корпорация Чермет».

Школа собрала представителей крупнейших российских сталепроизводителей, в том числе НЛМК, ММК и Мечела. Всего в работе школы принимают участие 23 специалиста этих и других предприятий.

«Цель этого мероприятия – изучение передового опыта. «Северсталь» занимает лидирующие позиции в производстве холодного проката, демонстрирует лучшие практики, и в связи с этим опыт компании очень интересен», - говорит президент ООО «Корпорация Чермет» Николай Гугис.

Специалисты производства холодного проката (ПХП), а также Центра технического развития и качества сделали ряд презентаций, представляющих итоги работы ЧерМК в области производства холодного проката, рассказали о программах модернизации ПХП, которому в прошлом году исполнилось 50 лет. Гости

познакомились с составом оборудования в ходе экскурсий на промышленную площадку.

В рамках межотраслевой школы участникам был также представлен доклад о разработках в области новых видов продукции, особый акцент был сделан на двухфазных сталях, выпуск которых развивает ЧерМК на линии по производству горячеоцинкованного листа, входящей в состав производства холодного проката.

Завершится программа подведением итогов работы первого, череповецкого этапа межотраслевой школы. Второй и

третий этап буду проходить в Липецке, затем в Магнитогорске. Источник: ИИС «Металлоснабжение и сбыт»

В 2014 году видимое мировое потребление стали возрастет на 3,1%, в 2015 году – на 3,3% - Worldsteel

В 2014 году видимое потребление стали в мире увеличится по сравнению с 2013 годом на 3,1%, до 1,527 млрд. т, в 2015 году – на 3,3%, до 1,576 млрд. т. Такой прогноз содержится в обзоре World Steel Association (Worldsteel).

В Китае после 6,1%-ного роста по итогам 2013 года поддерживаемого госинвестициями в инфраструктуру видимое потребление стали в 2014 году, как ожидается, замедлится до 3% (721,2 млн. т), поскольку власти страны пытаются сместить акценты в экономике, ограничивая инвестиционную активность. В 2015 году рост этого показателя в КНР возрастет всего до 2,7%.

В Индии по итогам 2014 года спрос на сталь увеличится на 3,3%, до 76,2 млн. т, по сравнению с 1,8%-ным ростом в 2013 году. Позитивный прогноз объясняется увеличением производства в строительном и машиностроении страны, хотя и будет сдерживаться высокой инфляцией и структурными проблемами. Несмотря на влияние запланированных выборов в 2015 году стальное потребление возрастет на 4,5%, поскольку уже дадут эффект проведенные структурные реформы.

В Японии, после 2%-ного роста в 2013 году за счет эффекта от умеренного восстановления ВВП благодаря политике «Абеномики», видимое потребление стали по итогам 2014 года упадет на 1%, до 64,6 млн. т, что связано с повышением налога на продажи, который негативно скажется

на строительном и автомобилестроительном секторах. В 2015 году стальной спрос, как ожидается, в Японии возрастет на 0,5%.

В США, после снижения в 2013 году видимого потребления стали на 0,6%, ожидается по итогам 2014 года рост этого показателя на 4%, до 99,4 млн. т, и на 3,7% по итогам 2015 года. Это удастся достичь за счет программ Федеральной Резервной Системы. Что касается Мексики, то в 2014 году спрос на сталь возрастет на 3,4%, до 19,2 млн. т, в 2015 году – на 3,9%.

В странах Центральной и Южной Америки видимое потребление стали увеличится только на 3,4%, до 50,9 млн. т по сравнению с 4,3% в 2013 году. Это связано с замедлением роста в Аргентине на 2,7% и резким падением в Чили. Стальной спрос в Бразилии увеличится на 3%, до 27,2 млн. т, по итогам 2014 года и на 3,2% по итогам 2015 года на фоне высокой инфляции и процентных ставок, что ограничит рост экономики.

В 2013 году спрос на сталь в ЕС-28 снизился на 0,2%, но по итогам 2014 года, как ожидается, он возрастет на 3,1%, до 143,3 млн. т, за счет активности в строительном секторе, который уже прошел дно. Видимое потребление в Германии увеличится в 2014 году на 4,5%, в Италии – на 2,6%, во Франции – на 1%, в Испании – на 3%. Аналогичные тенденции ожидаются и в 2015 году: рост в ЕС-28

составит 3%.

Рост видимого потребления в странах СНГ в 2014 году прогнозируется на уровне 1,1%, до 59,5 млн. т, из-за низких инвестиций, но увеличится на 3,7% в 2015 году на фоне 4,4%-ного роста спроса на сталь в РФ.

Стальной спрос в Украине продолжит падение в 2014 году, но будет смягчен до -3% (5,4 млн. т) за счет кредита, который МВФ, скорее всего, предоставит стране.

Страны Ближнего Востока и Северной Африки (регион MENA) увеличат потребление в 2014 году на 6,1%, до 66,7 млн. т, по сравнению с 0,9%-ным ростом в 2013 году. Рост в регионе укрепляется на фоне стабилизации политической ситуации в странах. Позитивная конъюнктура в неэнергетических отраслях промышленности стран Персидского залива окажет положительное влияние в 2014 году. Кроме того, продолжит восстанавливаться экономика Египта. В 2015 году ожидается рост стального спроса в MENA на уровне 9,4%.

В 2014-15 гг. средние темпы роста видимого стального потребления в развитых странах будут превышать 2%, однако экономики развивающихся стран продолжат расти быстрее, чем развитых, несмотря на более слабый тонус первых. Источник: ИИС «Металлоснабжение и сбыт»

Мобилизационный сценарий для экономики

Неделя российского бизнеса Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) в этот раз проходила на фоне политикоэкономических событий, которые отразятся далеко не только на жизни предпринимательского сообщества, но и на общей экономической ситуации в России и мире. В повестке же дня ежегодного съезда РСПП оказались вопросы деофшоризации экономики и улучшения инвестиционного климата. О мобилизационном сценарии для экономики собравшиеся промышленники, предприниматели и чиновники предпочитали не говорить, во всяком случае в открытой части съезда. Но была еще и закрытая часть: президент России надолго уединился с членами бюро правления РСПП по окончании официальной части мероприятия.

Инвестиционная пауза

Министр экономического развития России А. Улюкаев на отчетно-выборном XXI съезде РСПП рассказал о перспективах экономического развития страны. Не мудрствуя лукаво глава Минэкономразвития РФ заявил, что на данный момент в экономике России сохраняется инвестиционная пауза: в феврале инвестиции в основной капитал снизились на 3,5% по сравнению с АППГ, что существенно ниже, чем в январе, когда инвестиции сократились на 7%.

«Начало года очень противоречивое, - признался глава Минэкономразвития РФ. Как долго продлится такая ситуация, мы сейчас сказать не можем, но в любом случае понятно, что нужно создавать задел для инвестиционного роста, чтобы

инвестиционный спад прекратился».

Затем слово взял министр финансов А. Силуанов. «В случае необходимости мы готовы поддерживать наиболее системно значимые предприятия и финансовые институты», - сказал он, но подчеркнул, что акцент сдвигается. Правительство РФ не намерено поддерживать собственников российских компаний. В 2008-2009 гг. мы очень здорово помогли вам, уважаемые коллеги, но это не может продолжаться бесконечно. Бизнесу необходимо пересмотреть внутреннюю политику с точки зрения оптимизации своих расходов, снижения издержек. Было время избавиться от излишней собственности».

Во время кризиса правительство потратило на антикризисные меры 8% ВВП. «В этот раз таких ресурсов нет,-

отметил А. Силуанов. Кроме того, мы не можем постоянно помогать собственникам компаний. Мы будем помогать самим компаниям с точки зрения рынка труда, переобучения кадров, создания новых рабочих мест». Министр также согласился, что ослабление рубля может повысить инфляцию в 2014г.

Самым оптимистичным оказалось выступление министра промышленности и торговли РФ Д. Мантурова, рассказавшего о планах создать фонд поддержки промышленности в рамках Внешэкономбанка: «Создание фонда позволит предприятиям получить долгосрочное финансирование по конкурентоспособным ставкам в отличие от тех, которые есть сегодня, на уровне не выше 5% годовых. А это значит, что они смогут запустить новое производство и сформировать дополнительные рабочие места».

Минпромторг РФ предлагает также обнулить федеральную часть налога на прибыль для обрабатывающей промышленности. Как отметил Д.Мантуров, это существенно повысит инвестиционную привлекательность промышленных проектов, так как текущий уровень рентабельности в обрабатывающих областях промышленности сегодня не превышает 10%.

В качестве еще одной стимулирующей меры предлагается специальный инвестиционный контракт. Вот что сказал министр: «Второе направление, которое мы предлагаем, - это специальные инвестиционные контракты. Соглашение заключается между инвестором, Федеральной и региональной властью. В рамках данного контракта инвестор обязуется выполнить социально-экономические обязательства: создать новое предприятие и высокотехнологичные места, наладить выпуск инновационной продукции. В свою очередь, органы власти гарантируют инвестору неизменные условия ведения бизнеса и обеспечивают поддержку в виде льготного предоставления госимущества, преференций отраслевого характера».

Деофшоризация и защита внутреннего рынка

Звездой съезда РСПП в очередной раз стал президент В. Путин. Он появился на небосводе под занавес, когда участники уже исчерпали повестку дня. «Я пойду встречу президента, а вы не расходитесь!»—наказал бизнес-элите президент РСПП А.Шохин, покидая зал. Зал прождал президентов около 20 минут.

«Наша приоритетная позиция состоит в следующем: российские компании должны быть зарегистрированы на нашей,

народной территории, на территории нашей страны и иметь прозрачную структуру собственности. Уверен, что и вы в этом тоже заинтересованы, - взял быка за рога В.Путин. - Именно поэтому поставлена задача деофшоризации отечественной экономики, сейчас готовятся необходимые изменения нормативной базы...»

«Если говорить о программе деофшоризации, то, безусловно, очень важно реализовать именно тот подход, о котором вы говорили, - повысить привлекательность российской юрисдикции, обеспечить защиту прав собственности, повысить эффективность деятельности судебной системы. И тогда деофшоризация выступит не только как, скажем, часть программы государства, но как стимул, которым бизнес, конечно, воспользуется, чтобы вернуться в российскую юрисдикцию или не уходить за ее пределы, - отреагировал А. Шохин. - Мы обсуждали темы административных барьеров, антикоррупционной политики государства и участия в ней бизнеса. Мы здесь достаточно плотно сотрудничаем с правительством. В ряде случаев продвигаемся довольно серьезно, однако появляются новые административные барьеры».

Далее слово взял А. Мордашов, генеральный директор Северстали. Рассказав о важности образования и профессиональных стандартов (других же, более острых экономических тем на повестке дня, вероятно, нет), он перешел к необходимости выработать политику гибкого рынка труда и эффективной занятости, совершенствования трудового законодательства. «Мы считаем, что было бы целесообразно внедрить новые механизмы высвобождения работников. Это в том числе дифференцированный подход к срокам предварительного уведомления в зависимости от стажа работы и от размеров предприятия... Целесообразно введение гибкого регулирования рабочего времени в условиях ухудшения экономической ситуации, использования режима неполного рабочего дня, временный перевод на другую работу, в том числе без согласия сотрудника, как альтернатива массовым сокращениям, изменение трудовых норм о предоставлении гарантий и компенсаций работникам, совмещающим учебу с работой», - сказал А. Мордашов.

Однако В. Путин не внял А. Мордашову и привел в пример европейский опыт: «Вы понимаете, насколько это чувствительная сфера! У нас и так трудовое законодательство гораздо более либеральное, чем в большинстве стран Европы. Посмотрите, пожалуйста, на трудовое законодательство Евросоюза, посмотрите на трудовое законодательство

конкретных стран - Италии, допустим. У нас оно гораздо более либеральное. И такие вопросы, конечно, нужно решать прежде всего на трехсторонней комиссии с участием профсоюзов, основная задача которых заключается в том, чтобы защищать жизненно важные интересы работников».

Самые актуальные и конкретные бизнес-предложения прозвучали из уст председателя совета директоров Трубной Металлургической Компании Д.Пумпянского, заострившего внимание собравшихся на вопросах повышения конкурентоспособности и развития российской промышленности.

«Общее изменение экономической ситуации, связанное с замедлением темпа роста национальной экономики и ослаблением рубля, о котором много говорят, ставит новые вызовы перед секторами реальной экономики, в первую очередь ориентированными на внутренний рынок России и стран Таможенного союза. Сегодня экономика Российской Федерации является открытой, интегрированной в глобальную экономическую систему, поэтому наметившийся в последнее время рост цен на импортные товары и комплектующие изделия приводит к росту себестоимости, естественно, и к падению эффективности соответствующих российских производителей. Также определенную лепту в ситуацию вносит дестабилизация на Украине, которая в ряде отраслей может привести к перебоям поставок и разрыву сложившихся хозяйственных связей, - отметил Д. Пумпянский.-В этой связи актуальной становится задача сохранить объемы производства на промышленных предприятиях России, создать режим благоприятствования для отечественного производителя, безусловно, не в противоречии с правилами Всемирной торговой организации. Ведущая роль в этой работе принадлежит Министерству промышленности и торговли РФ. По его инициативе соответствующие решения по закупкам для государственных и муниципальных нужд уже приняты. Однако наряду с этим в соответствии с Федеральным законом №223 просим ускорить оформление директив представителям государства в компаниях с гос участием о преимущественной закупке продукции российских производителей. По нашим предварительным подсчетам, суммарный эффект для российского бюджета после реализации указанных мер поддержки только, например, в трубной отрасли может составить до 13 млрд руб. в год».

По мнению Д. Пумпянского, национальный приоритет должен стать доминирующим при осуществлении закупок всеми крупнейшими российскими компаниями в

независимости от доли государственного участия. Необходимо также при реализации сегодняшних и будущих масштабных инфраструктурных, значимых во всем мире спортивных и социальных проектов, энергетических проектов российских нефтегазовых компаний предусмотреть в проектной документации производство и применение продукции, товаров и услуг российского происхождения. Конечно, необходимо использовать, где нужно, передовые зарубежные технологии на условиях локализации, доля которой должна быть не менее 60%, что, с одной стороны, обеспечит загрузку российской промышленности на среднесрочную перспективу, а с другой стороны, повысит технологическую безопасность соответствующих проектов.

Д. Пумпянский привел в пример деятельность Газпрома. Его долгосрочная ориентация на российского производителя обеспечила импортозамещение и развитие целых отраслей отечественной промышленности. Так, в закупаемой Газпромом трубной продукции доля импорта за последние десять лет снизилась практически до нуля с двухзначных цифр. Еще один показательный пример – это работа РЖД с поставщиками тягового и подвижного состава. Компания открывает свои рынки и для ведущих зарубежных производителей, но только при условии взаимодействия с российскими партнерами и только при юридически оформленных требованиях по локализации производства до 80%. Это уже далеко не отверточная сборка, а полномасштабное высокотехнологичное современное производство.

Новое поле возможностей для роста промышленности дает закон о промышленной политике, проект которого подготовлен Минпромторгом РФ. Этот закон много лет обсуждается в коридорах власти и бизнеса, было даже несколько попыток его принять. Однако нынешний проект отличается в лучшую сторону: в нем впервые появляются новые привлекательные инициативы, такие как институт специальных инвестиционных контрактов, предусматривающий прямую поддержку российских компаний, создание отраслевых фондов, а также установление специальных налоговых режимов в промышленных кластерах и индустриальных парках.

На то, чтобы предоставлять преференции отечественным производителям при госзакупках, при закупках госкомпаний, В.Путин отреагировал неоднозначно: «Сегодня уже действует порядок, согласно которому продукция наших производителей может быть на 15% дороже, и они все равно побеждают в тендерах и конкурсах. Я бы еще больше

увеличил цены, но любимые вами наши либеральные экономисты (вот они здесь широко представлены и сидят среди вас) говорят: а где же конкуренция, а не пострадает ли качество? И мы должны думать не только о производителях, но и о потребителях товаров, и это тоже правильно. Я думаю, что мы должны не столько увеличить этот разрыв в цене, сколько подумать, наверное, о том, что вы сами предложили, а именно о локализации, и запускать на рынок к нам прежде всего такие компании, которые на локализацию соглашаются. Хотя, конечно, здесь можно еще подумать о каких-то дополнительных инструментах, которые помогали бы нашим отечественным компаниям выигрывать тендеры и конкурсы при закупках, госзакупках и закупках наших государственных монополий, инфраструктурных монополий. В целом я считаю, что это очень правильно. Нам нужно только инструменты настроить так, чтобы не было ущерба потребителям. Но подумать надо на эту тему».

Что ж, либеральная ширма все последние годы служит прекрасным прикрытием для нашего сурового госкапитализма.

Смена вех

Когда закончилась публичная часть съезда, бюро правления РСПП и президент РФ с окружением отправились на закрытое заседание. Рулевые бизнеса и кормчики провели за дверями более 1,5 часа. Желаящих комментировать, что происходило за плотно притворенными дверями либеральной российской экономики, особо не нашлось. Наша экономика, судя по всему, становится все открытее и открытее. Единственное, что удалось вытянуть журналистам из словоохотливых представителей бизнес-элиты, – это то, что обсуждалась тема инвестиций в Крым и направления туда сотрудников корпораций для загрузки рекреационных зон полуострова.

Съезд профсоюза олигархов, как часто называют съезд РСПП, разумеется, привлек внимание СМИ. На этот раз их интерес удвоился, поскольку его посетил, как в предвыборном 2012г., В.Путин. Шлейфом за ним подтянулась и крупная артиллерия в лице «президентского пула». В холле отеля можно было наблюдать главного редактора «России сегодня» М. Симоньян, летописца жизнедеятельности В. Путина А. Колесникова из «Коммерсанта», ведущего итоговой программы «Вести» на телеканале «Россия» С. Брилева и других статусных представителей медиа.

Однако фокус съёмочных бригад и пишущих лидеров общественного мнения лежал отнюдь не в сфере экономики. Экономика их ничуть не интересовала. В

субботу в итоговой программе гостелеканала «Россия» не прозвучало ни одной цитаты трех министров. Внутренние экономические проблемы генеральные государственные СМИ просто не интересовали. Сюжеты о ситуации на Украине перемежались блиц-опросами капитанов бизнеса о том, как они относятся к визовому режиму, ударит ли по их бизнесу отсутствие украинских гастарбайтеров, как реагируют их компании на санкции. Из общей логики итоговых «Вестей» получалось, что визами украинцы навредят только сами себе, загубив отхожий промысел, а потеря рынков Европы и США для российского бизнеса, оказывается, не столь и страшна: ничего-де, переориентируются на Азию.

Да, пока санкции не слишком серьезны и приносят обратную реакцию – эффект консолидации населения (и бизнеса, как показала Неделя российского бизнеса) в стране вокруг правящих кругов. Санкции навредят ведь и Западу – что, например, будет делать Boeing без русского титана? Да, желая наказать Россию, Запад неизбежно накажет и себя. Да, всем будет плохо. Пока просто никто толком не знает, кому будет хуже. А их потенциал в разы превосходит наш. Но если у нас в экономике останется все по-прежнему, без изменений экономических условий, тогда даже не сильные санкции скажутся на ней крайне негативно.

Судя по всему, бизнесмены просто не верят в жесткие санкции и железный занавес. «Диффузия мировой экономики достигла такого масштаба, что ни один разрыв экономических связей не проходит бесследно. Нам не нужны санкции, но я не думаю, что они принесут большую пользу и тем, кто хочет их вводить. Каким образом это будет касаться права собственности тех или иных компаний, тех или иных лиц, если санкции будут вводиться без суда и следствия? Поэтому я думаю, что такие меры контрпродуктивны», – цитирует миллиардера А. Усманова внешний пропагандистский рупор Russia Today.

Но на «третьей стадии» санкционного режима, которая подразумевает ужесточение торговых и экономических мер против России, вероятно введение отраслевых санкций. Уже заявлено, что под ограничительные меры рискуют попасть в том числе энергетика, металлургия, горная добыча, инжиниринг и оборона. Оценивать риски и масштабы бедствия, пока точно не известны санкции, нереально, конечно. Очевидно только, что возможность работать в глобальной экономике у российских компаний будет сильно ограничена. В частности, могут возникнуть проблемы с финансовым обслуживанием и проведением сделок в Европе и США, с привлечением средств за рубежом. Также возможны сбои в поставках материалов и технологий,

оборудования, что не замедлит сказаться на модернизации нашей промышленности.

Но это, повторюсь, пока общественность не сильно пугает. Если при СССР не смогли полностью заблокировать 1/6 часть суши, то теперь тем более! Китай и Индия будут просто счастливы побороться за поставки на емкий российский рынок. Так, директор Института экономики РАН Р. Гринберг убежден: «Мы живем в мире, переполненном товарами и услугами. Идет борьба за каждого покупателя. Продать или умереть». Однако даже лояльный государству экономист праволиберального толка признает: «Мы входим в длинную полосу отчуждения. Элементы изоляционизма неизбежны. Да, изоляция дает возможности, прежде всего по импортозамещению. Важно суметь ими воспользоваться. Изоляционная фаза ставит нашу страну перед серьезным выбором. В России экономика примитивна. Когда жизнь страны зависит от цены бочки нефти, это унижительно – сидеть и дрожать над курсом цены на нефть». Подушка безопасности – не

национальный фонд или фонд благосостояния, который растет в одночасье как дым, а дифференцированная развитая экономика, чего в России как не было, так и нет.

Левый экономист, доктор экономических наук, профессор МГУ А. Бузгалин так определяет нынешний экономический уклад страны: праволиберальная экономическая модель, совмещенная с теневым регулированием и ручным управлением. Экономикой страны руководит высшая государственная бюрократия и олигархи. По его мнению, стране нужна новая промышленная политика.

Граждане должны иметь возможность влиять на экономическую политику. Сейчас же бизнес вынужден слушаться правительство, потому что он знает, что если выскажется не так, то к нему тут же пришлют какую-нибудь инспекцию. «Надо раскрепостить энергию, иначе произойдет Майдан», - уверен А. Бузгалин.

Но это, вероятно, особо никого не волнует. О зрелости гражданского общества в нашей стране говорить не приходится. Страшно не столько сращивание большого капитала с верхушкой бюрократии, сколько степень его неэффективности, которая заключается главным образом в том, что высочайший потенциал страны работает на благосостояние не всего народа, а узких групп.

Словом, на повестку дня вернулась отвратительная вещь под названием «геополитика». Многие ученые классифицируют ее как лженауку. Многие политики живут по ней вместо Библии и Конституции. Она, к сожалению, сильно влияет на экономику. Более того, у нас пока побеждает геополитика, но не экономика для человека. А страдать, как всегда, будет потребитель, то есть мы с вами, каждый из нас. Источник: ИИС «Металлоснабжение и сбыт»